

# COMERCIAL PRODUCTO QUÍMICO

## PERFIL GRUPO GIMENO (en abierto).

### DESCRIPCIÓN

**S.I.T.R.A. S.L.**, importante empresa de servicios perteneciente al Grupo Gimeno, precisa cubrir una vacante de **Comercial de Producto Químico**.

Entre sus funciones estará:

- Desarrollo plan comercial para alcanzar los objetivos de venta de producto químico.
- Llevar a cabo visitas comerciales de carácter técnico.
- Alta movilidad por la zona de influencia principal: Murcia, Andalucía, Castilla La Mancha y Comunidad Valenciana.
- Reportar al responsable de área resultados de las visitas y contribuir a consolidar una estrategia comercial eficaz.

### SE OFRECE:

- Estabilidad profesional. Retribución acorde a la experiencia y valores aportados por la candidatura.
- Desarrollo profesional en un entorno altamente profesionalizado y en un Grupo diversificado y en constante crecimiento.

*El proceso de reclutamiento de esta oferta garantiza la igualdad de oportunidades a todas las candidaturas sin distinción de raza, color, religión, sexo, origen nacional, edad, orientación sexual, identidad de género, estado de discapacidad, o cualquier otra característica protegida por ley.*

### REQUISITOS

#### Indispensable

- Titulación Ingeniería Técnica o Superior. Especialidad Industrial, Química, Ingeniería o similar.
- Valorable aportar formación complementaria en temas comerciales.

- Experiencia en puesto de comercial o técnico/a-comercial en una empresa de producto químico y conocer el sector del agua/agua industrial.
- Valorables conocimientos de inglés.
- Manejo nivel avanzado de paquete Office.

**Ubicación del puesto:** El puesto de trabajo se podrá desarrollar desde cualquier punto o Delegación de la empresa: Castellón, Valencia, Toledo, Sevilla,.....

**Rango salarial:** retribución acorde a la experiencia y valores aportados por la candidatura.